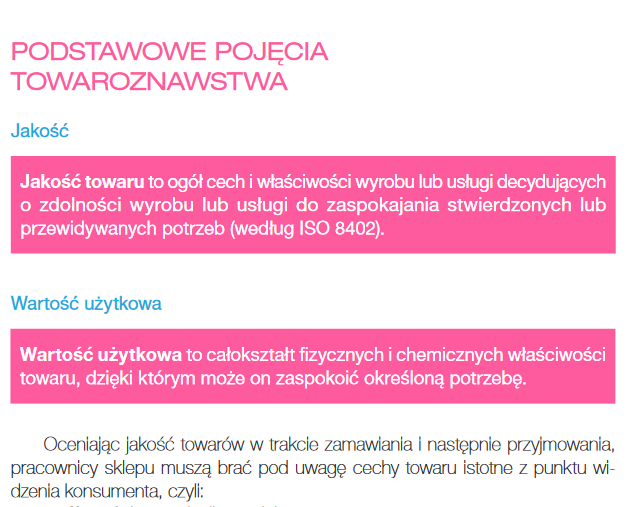
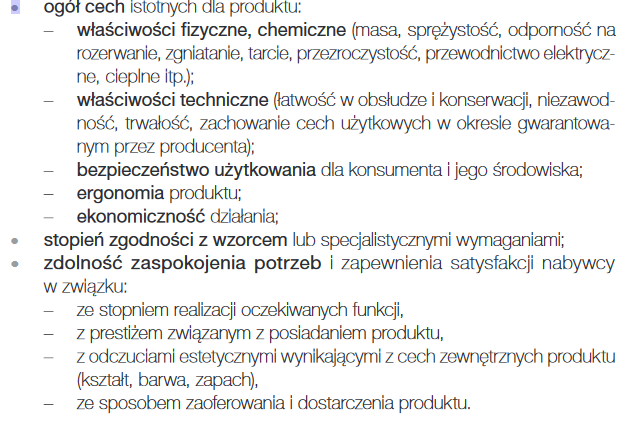
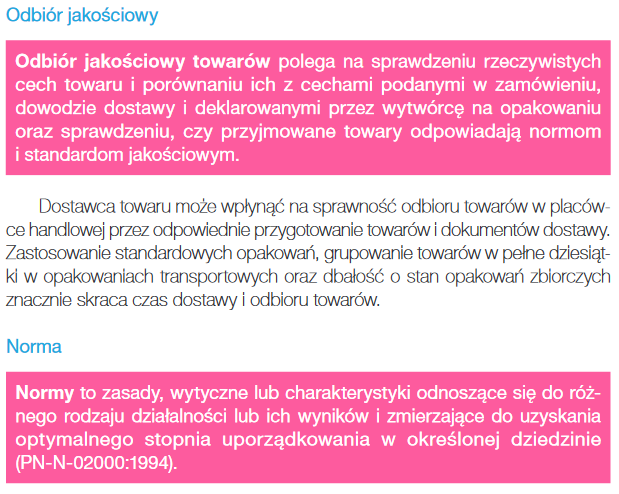
MATERIAŁ Z TOWAROZNAWSTWA cz. 1

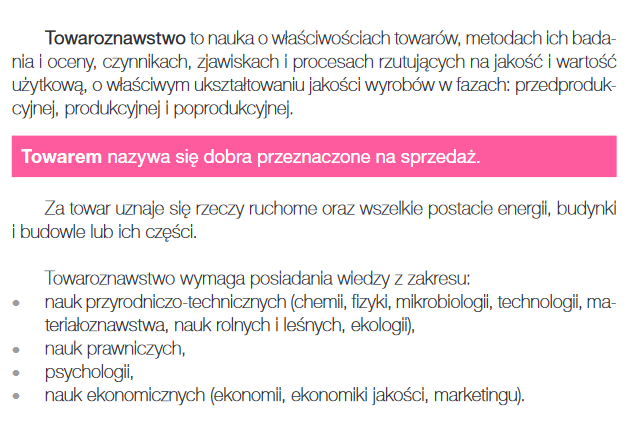


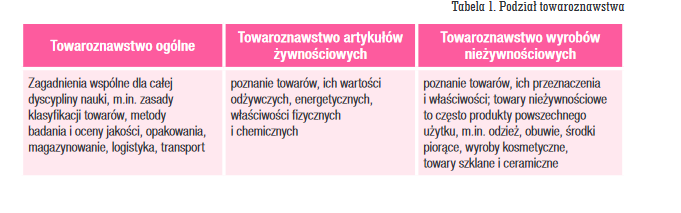








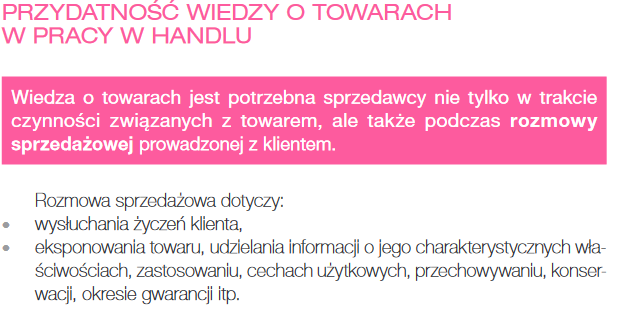


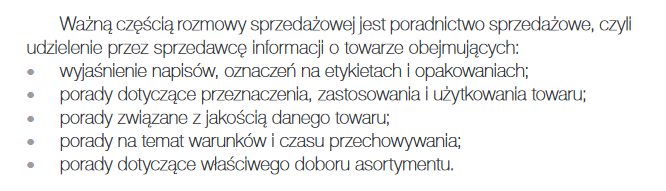


ZADANIE 1

1.Wyjasnij pojęcia: odbiór jakościowy, norma, towaroznawstwo, właściwości techniczne.

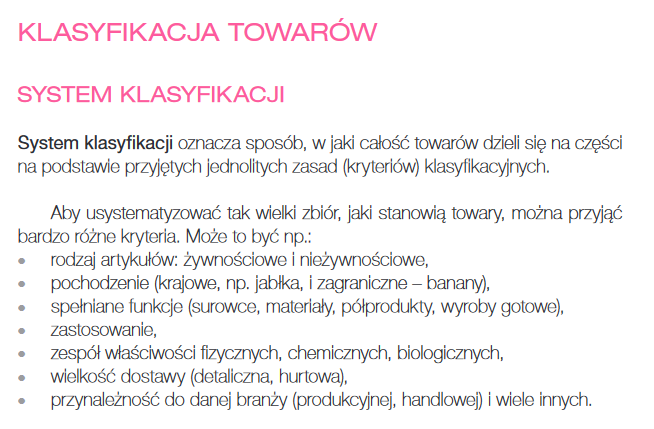
2.Jak dzielimy towaroznawstwo?



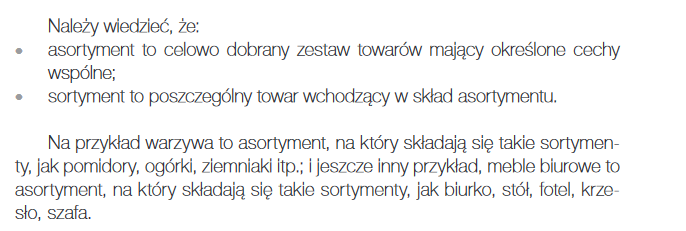


ZADANIE 2

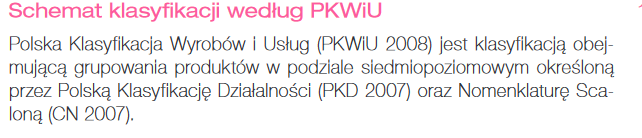
1. Czego powinna dotyczyć rozmowa sprzedażowa?

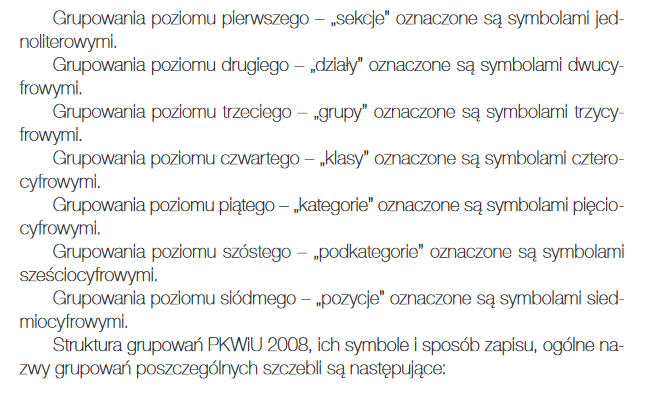


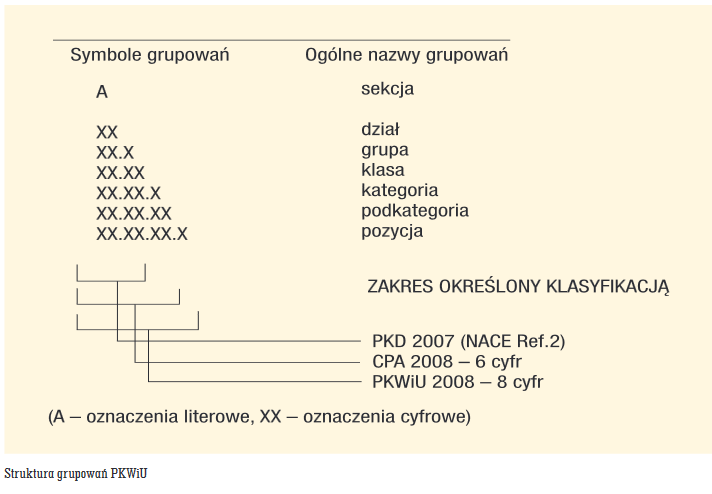




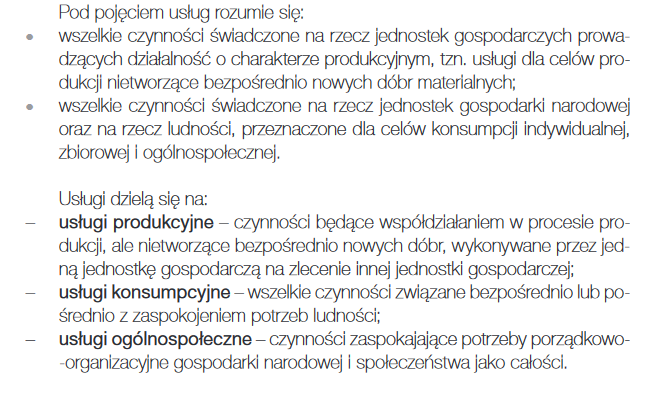
KRYTERIA KLASYFIKACJI TOWARÓW WEDŁUG PKWiU







WYROBY I USŁUGI



ZADANIE 3

1.Dobierz sortyment do podanych asortymentów: kawa, meble kuchenne, pierniki, kasze.

2.Co to są usługi i jaki rodzaj usług świadczysz w swoim miejscu pracy(praktyk)

*Materiały pochodzą z podręcznika Prowadzenie sprzedaży. Tom I. Towar jako przedmiot handlu. Autorzy: Katarzyna Kocierz, Marta Misiarz a grafika ze stron internetowych o owocach, towarach, warzywach*

**ZADANIA KTÓRE NALEŻY ODESŁAĆ NA ADRES SŁUZBOWY DO 19 lutego**

JESZCZE RAZ POWIELAM ZADANIA

ZADANIE 1

1.Wyjasnij pojęcia: odbiór jakościowy, norma, towaroznawstwo, właściwości techniczne.

2.Jak dzielimy towaroznawstwo?

ZADANIE 2

1. Czego powinna dotyczyć rozmowa sprzedażowa?

ZADANIE 3

1.Dobierz sortyment do podanych asortymentów: kawa, meble kuchenne, pierniki, kasze.

2.Co to są usługi i jaki rodzaj usług świadczysz w swoim miejscu pracy (praktyk)