

**PLAN ZAJĘĆ „SPRZEDAWCA - III STOPIEŃ”
17.02.2025 – 14.03.2025 R.**

Tydzień I : 17.02.-21.02.2025	Lekcja	Godz. zajęć	Poniedziałek	Wtorek	Środa	Czwartek	Piątek
	1	8 ⁰⁰ - 8 ⁴⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	2	8 ⁵⁵ - 9 ⁴⁰	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	3	9 ⁵⁰ - 10 ³⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	4	10 ⁵⁵ - 11 ⁴⁰	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-	Organizacja i techniki	Obsługa klientów
	5	11 ⁵⁰ - 12 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-
	6	12 ⁵⁰ - 13 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	7	14 ⁰⁰ - 14 ⁴⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	8	14 ⁵⁰ - 15 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	9	15 ⁴⁰ - 16 ²⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów x 2	Obsługa klientów	-
Tydzień II : 24.02.-28.02.2025	Lekcja	Godz. zajęć	Poniedziałek	Wtorek	Środa	Czwartek	Piątek
	1	8 ⁰⁰ - 8 ⁴⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	2	8 ⁵⁵ - 9 ⁴⁰	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	3	9 ⁵⁰ - 10 ³⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	4	10 ⁵⁵ - 11 ⁴⁰	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-	Organizacja i techniki	Obsługa klientów
	5	11 ⁵⁰ - 12 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-
	6	12 ⁵⁰ - 13 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	7	14 ⁰⁰ - 14 ⁴⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	8	14 ⁵⁰ - 15 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	9	15 ⁴⁰ - 16 ²⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów x 2	Obsługa klientów	-
Tydzień III : 03.03.-07.03.2025	Lekcja	Godz. zajęć	Poniedziałek	Wtorek	Środa	Czwartek	Piątek
	1	8 ⁰⁰ - 8 ⁴⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	2	8 ⁵⁵ - 9 ⁴⁰	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	3	9 ⁵⁰ - 10 ³⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	4	10 ⁵⁵ - 11 ⁴⁰	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-	Organizacja i techniki	Obsługa klientów
	5	11 ⁵⁰ - 12 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	Obsługa klientów
	6	12 ⁵⁰ - 13 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	7	14 ⁰⁰ - 14 ⁴⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	8	14 ⁵⁰ - 15 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	9	15 ⁴⁰ - 16 ²⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów x 2	-	-
Tydzień IV : 10.03.-14.03.2025	Lekcja	Godz. zajęć	Poniedziałek	Wtorek	Środa	Czwartek	Piątek
	1	8 ⁰⁰ - 8 ⁴⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	2	8 ⁵⁵ - 9 ⁴⁰	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	3	9 ⁵⁰ - 10 ³⁵	-	Organizacja i techniki	-	Obsługa klientów	Obsługa klientów
	4	10 ⁵⁵ - 11 ⁴⁰	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-	Organizacja i techniki	Obsługa klientów
	5	11 ⁵⁰ - 12 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Organizacja i techniki	-
	6	12 ⁵⁰ - 13 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	7	14 ⁰⁰ - 14 ⁴⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	8	14 ⁵⁰ - 15 ³⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów	-
	9	15 ⁴⁰ - 16 ²⁵	Obsługa klientów	Obsługa klientów	Obsługa klientów x 2	-	-

Przerwa obiadowa – 13³⁵ – 14⁰⁰

ŚRODY:

Lekcje 8 zaczynają się o godzinie 15.00

Zapis na 9 lekcji „x 2” oznacza zakończenie zajęć o 17.20

Obsługa klientów	48	godzin	mgr inż. Bogumiła Kosut
Obsługa klientów	22	godziny	mgr inż. Violetta Kuklińska-Woźny
Obsługa klientów	42	godziny	
Organizacja i techniki sprzedaży (OITS)	24	godziny	mgr Adam Stefański
Wychowawca kursu	-	-	

Razem: 136 godzin