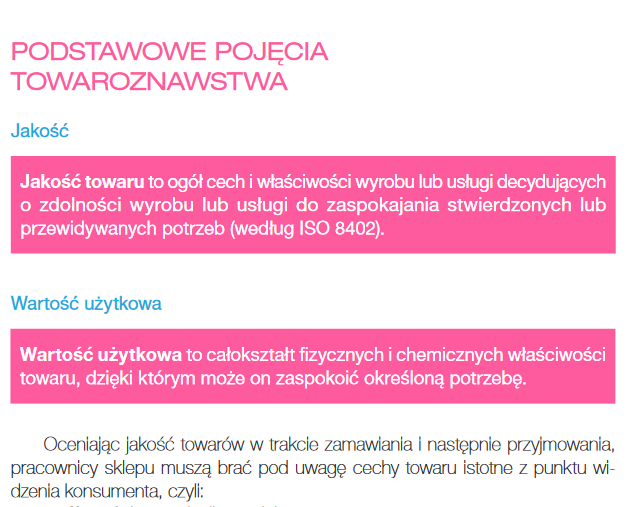
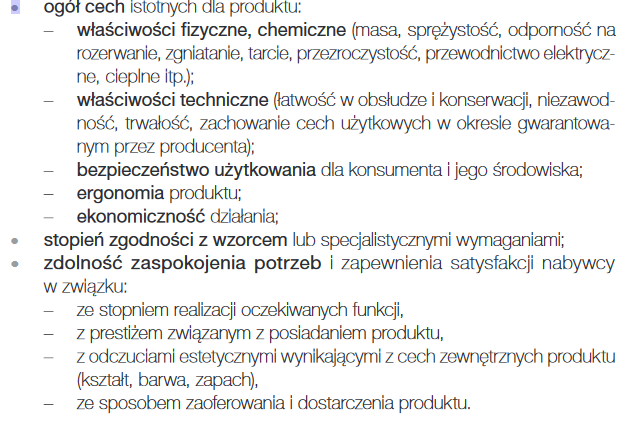
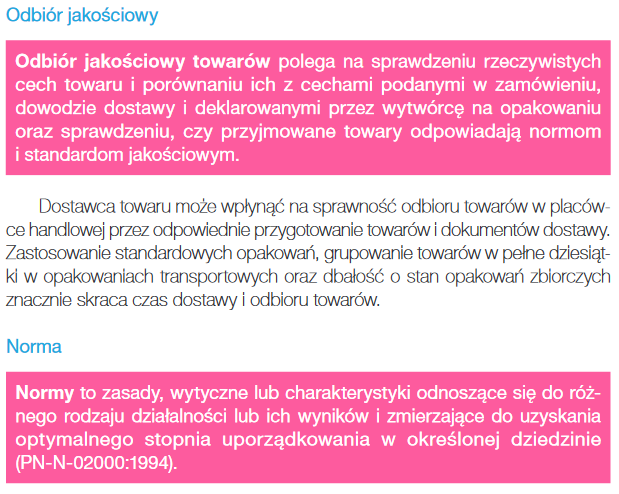
MATERIAŁ Z TOWAROZNAWSTWA cz. 1

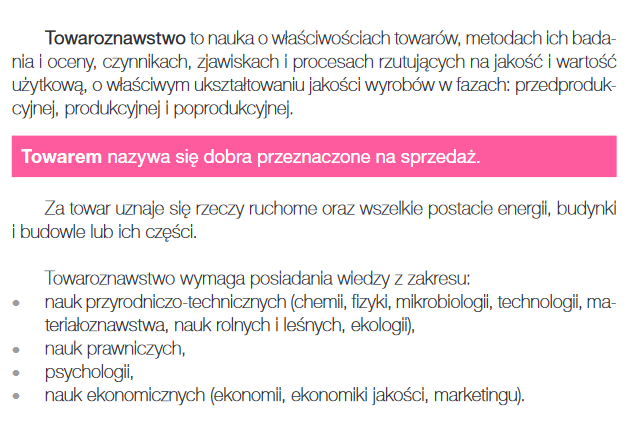


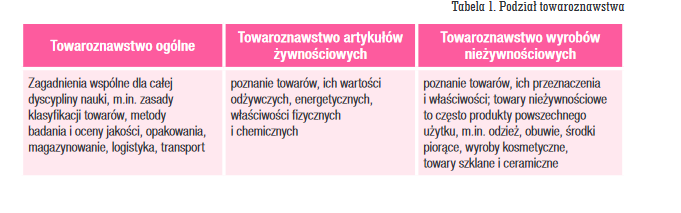








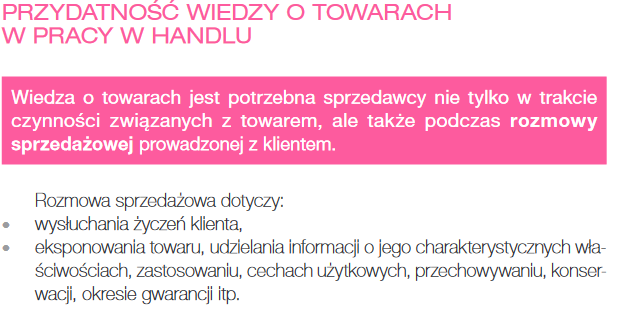


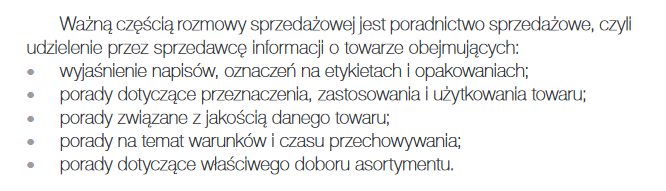


ZADANIE 1

1.Wyjasnij pojęcia: jakość , wartość użytkowa, norma, towaroznawstwo.

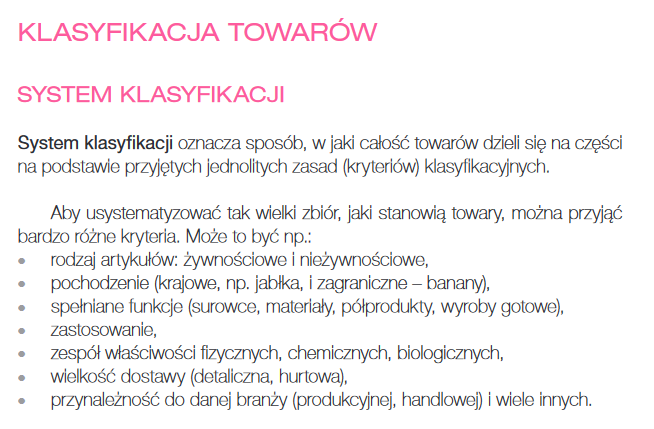
2.W jaki sposób dostawca może wpłynąć na sprawność odbioru.



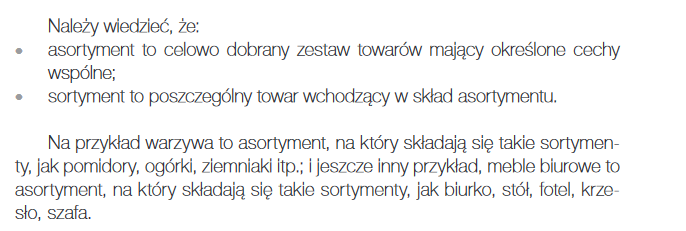


ZADANIE 2

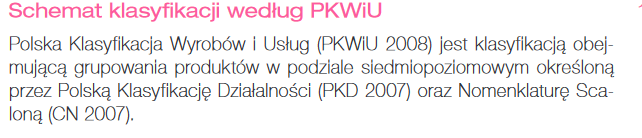
1.Wymięń elementy rozmowy sprzedażowej

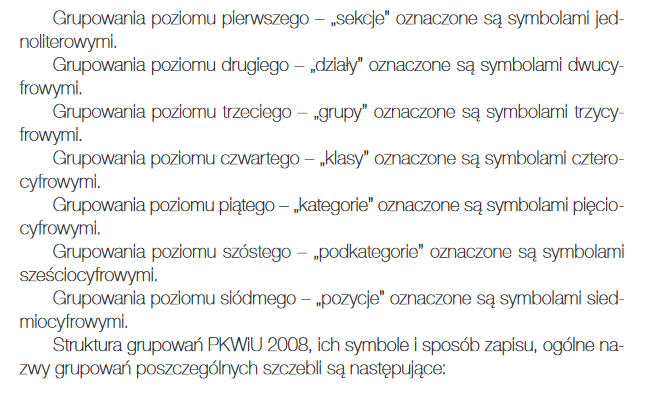


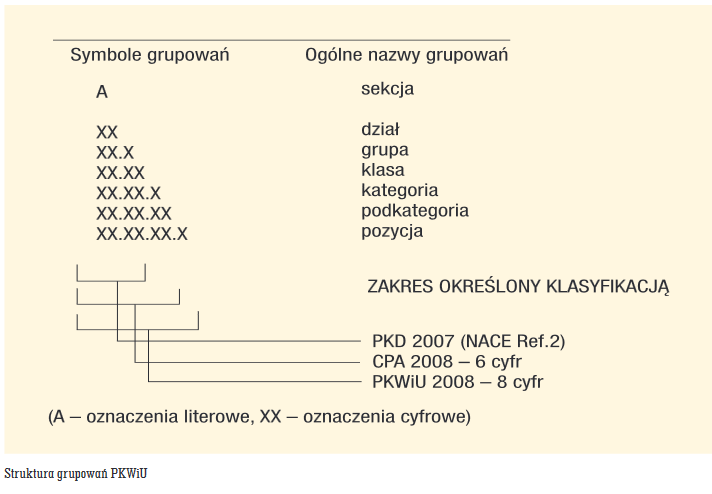




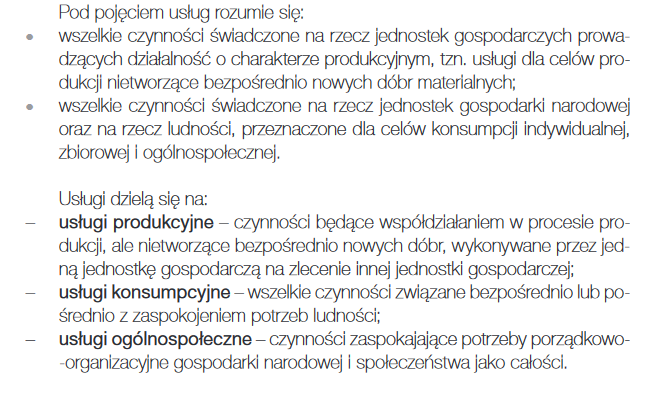
KRYTERIA KLASYFIKACJI TOWARÓW WEDŁUG PKWiU







WYROBY I USŁUGI



ZADANIE 3

1.Dobierz sortyment do podanych asortymentów: warzywa, herbata, meble, makarony.

*Materiały pochodzą z podręcznika Prowadzenie sprzedaży. Tom I. Towar jako przedmiot handlu. Autorzy: Katarzyna Kocierz, Marta Misiarz a grafika ze stron internetowych o owocach, towarach, warzywach*

ZADANIA KTÓRE NALEŻY ODESŁAĆ DO 27 listopada.

ZADANIE 1

1.Wyjasnij pojęcia: jakość , wartość użytkowa, norma, towaroznawstwo.

2.W jaki sposób dostawca może wpłynąć na sprawność odbioru.

ZADANIE 2

1.Wymięń elementy rozmowy sprzedażowej

ZADANIE 3

1.Dobierz sortyment do podanych asortymentów: warzywa, herbata, meble, makarony.